

D'AUTRES PERSPECTIVES
POUR VOTRE CROISSANCE



UNE **SOLUTION**
DE GESTION INTÉGRÉE
QUI SIMPLIFIE ET **RENFORCE**
VOTRE **PERFORMANCE**

sylob **5**

L'ERP
DE RÉFÉRENCE
POUR L'INDUSTRIE,
EN PME





LIVRER TOUJOURS PLUS VITE, DES PRODUITS INNOVANTS DE QUALITÉ IRRÉPROCHABLE ; GÉRER DES FILIALES PARTOUT DANS LE MONDE ET CE EN TEMPS RÉEL, VOILÀ LES NOUVEAUX ENJEUX AUXQUELS SONT CONFRONTÉES LES INDUSTRIES AUJOURD'HUI.



SYLOB 5 OPTIMISE VOTRE ORGANISATION POUR RÉPONDRE À CES EXIGENCES !

CONCEPTION ET TECHNOLOGIE D'AVANT-GARDE

La solution **Sylob 5** est issue d'un programme de recherche de 4 ans et intègre les toutes dernières nouveautés conceptuelles et technologiques.

SIMPLICITÉ ET ACCESSIBILITÉ

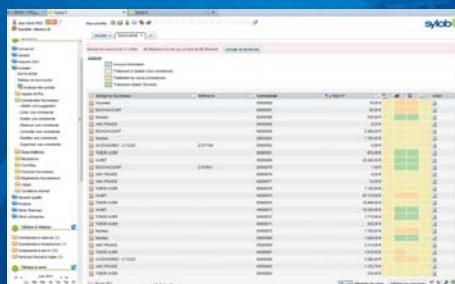
Sylob 5 est développée en client léger selon une ergonomie web vous garantissant un outil convivial, intuitif, simple à utiliser et à maintenir, et accessible où que vous soyez.

ORGANISATION DU TRAVAIL

L'ensemble des processus de votre entreprise est intégré. **Sylob 5** vous aide à gérer votre emploi du temps et optimise votre organisation. Vous visualisez vos actions à court et moyen termes et planifiez votre charge de travail.

PILOTAGE DE L'ENTREPRISE

Au-delà de la gestion des tâches de travail, **Sylob 5** est un outil d'analyse permettant la prise de décision efficace et justifiée.



sylob

UNE VISION GLOBALE ET DES FONCTIONNALITÉS MÉTIER ADAPTÉES

Chaque service bénéficie de tableaux de bord synthétiques intégrés donnant une vision globale de l'activité permettant des choix de gestion immédiats.

CONCEPTION

- Gestion multi-niveaux de nomenclature.
- Gammes opératoires : poste, main d'oeuvre, machine et/ou sous-traitance, capacités, ressources.
- Calcul de coût théorique et prix de revient.
- Interfaçage avec logiciel de CAO.

CONFIGURATEUR

- Offre et devis sur mesure.
- Dossier article.
- Calcul des coûts et prix de vente.
- Intégration en gestion commerciale et gestion de production.

GESTION RELATION CLIENT (CRM)

- Vision complète des opportunités d'affaires en cours et état d'avancement : par commercial, période...
- Gestion des contacts, de l'activité commerciale et suivi des actions.
- Synchronisation avec Outlook et logiciels de bureautique.

VENTES

- Gestion des clients/prospects : conditions tarifaires, multi-remises selon critères, minimum de commande et de facturation, calcul automatique des marges.
- Gestion des offres et devis techniques, intégration automatique en commande, gestion d'articles non référencés.
- Gestion des commandes (fermes, prévisionnelles), expédition, livraison (BL récapitulatif), règlement, facturation avec facture récapitulative.
- Gestion des tarifs/quantité, date, client, produit, famille client, famille produit.
- Gestion multi-adresses : facturation, livraison, commande...

AFFAIRE

- Gestion de projet commercial.
- Dossier affaire.
- Budgets prévisionnel et réalisé.
- Affectation de l'affaire à la ligne de commande.
- Bilan d'affaires : prévisionnel, réalisé, reste à faire.

ACHATS

- Gestion des fournisseurs : commande ferme ou prévisionnelle, relance, réception, litige, contrôle facture et règlement (virement SEPA, Lettre Chèque, BOR), conditions.
- Gestion des appels d'offre : création d'article et fournisseur à la volée, consultation, saisie et comparaison des réponses, basculement d'offre en commande.
- Gestion des achats de sous-traitance.
- Génération automatique des commandes d'achats depuis le CBN.

PLAN DIRECTEUR / CALCUL DES BESOINS (CBN)

- Suggestions d'approvisionnement.
- Recalage d'OF et/ou d'achats.
- Regroupement des achats fournisseurs amont et aval sur une période donnée.
- Intégration du Plan Directeur de Ventes (prévisions de ventes).

STOCKS

- Gestion des mouvements de stocks et inventaires.
- Gestion des surstocks.
- Multi localisations.
- Valorisation du stock.
- Contrôle des stocks de sécurité et point de commande.

ORDRE DE FABRICATION / PLAN DE CHARGE

- Visualisation totale de la charge de production sur tableau de synthèse : par jour, poste, opérateur, ressources et capacités.
- Possibilité de lisser la charge ou modifier le calendrier par simple glissé-déposé.
- Gestion des ordres de fabrication, fermes ou simulés.
- Gestion des postes : planning, capacités, ressources, maintenance...
- Suivi par codes à barre : fiche suivie, liste à servir, bon de travail
- Saisie des temps simplifiée.

SAV

- Gestion des litiges : retour de marchandises, avoir, réintégration en stock.
- Demande d'intervention, échanges de pièces.
- Gestion de la garantie.

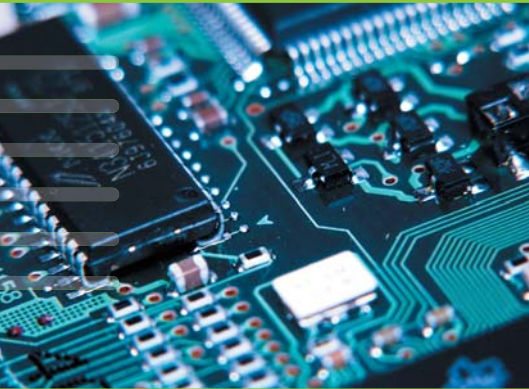
QUALITÉ ET TRAÇABILITÉ

- Gestion des fiches de non-conformité.
- Gestion des rebuts.
- Cotation des fournisseurs.
- Gestion des lots, des numéros de série.
- Contrôle qualité à la réception et à l'expédition.

REPORTING / BI

- Tableaux de bord d'analyse par activité selon divers critères : période, représentant, client, fournisseur...
- Portefeuille des opportunités de vente.
 - Reporting des achats.
 - Reporting des ventes et marges commerciales.
 - Reporting de production.

LES CARACTÉRISTIQUES QUI FONT LA DIFFÉRENCE



FIABILITÉ

Toutes vos données de gestion sont centralisées et mises à jour en temps réel et l'ensemble de l'entreprise peut en bénéficier.



SIMPLICITÉ

Bénéficiez d'un outil simple, intuitif, facile à prendre en main grâce à un look type web et une aide en ligne efficace, avec une maintenance réduite.



ORGANISATION

Optimisez votre organisation et planifiez vos actions grâce aux «tâches à réaliser et à venir».



MOBILITÉ

Accédez à vos informations où que vous soyez par un simple clic.



ADAPTATION

Un outil complet, aux fonctionnalités développées pour vous et très facilement paramétrable.



PILOTAGE

Pilotez votre entreprise en disposant en temps réel d'indicateurs et de tableaux de bord clés.



ÉVOLUTION

Profitez d'un outil et évolutif qui accompagne votre croissance.



ENVIRONNEMENT TECHNIQUE

Base de données : POSTGRE, INFORMIX, DB2.

Serveur d'application : JBOSS

Langage de programmation : JAVA

Gestion de l'ergonomie : AJAX

Poste Serveur : Windows, Linux Redhat et IBM power i



7 rue Marcel Dassault
Z.A. La Mouline
81990 Cambon d'Albi
FRANCE
Tél : (+33) (0)5 63 53 08 18
Fax : (+33) (0)5 63 53 07 42
info@sylob.com

www.sylob.com